



## Ingénieur conseil en recrutement Secteur de l'environnement

### Qui sommes-nous?

Imagreen, c'est un cabinet de conseil et de recrutement dédié au secteur de l'environnement. Gestion de l'eau, valorisation des déchets, énergies renouvelables, mobilité et construction durable sont les enjeux de notre quotidien.

Nous accompagnons les entreprises et valorisons la carrière des candidats en France et à l'international. Notre particularité ? Offrir un service sur-mesure : recrutement CDI, mission, pré-embauche, portage salarial.



**Imagreen, c'est aussi et surtout un acteur engagé. La transition énergétique et écologique est, sans conteste, l'un des plus grands défis de notre temps. C'est un défi que nous souhaitons relever ici, maintenant et ensemble.**

### Tes missions

Dans le cadre de notre croissance, nous recherchons plusieurs Ingénieurs commerciaux juniors pour rejoindre notre Green Team.

Responsable de ton propre portefeuille, tu développeras en totale autonomie un fichier prospects et clients (Grands comptes, PME, Startup) du secteur de l'environnement en proposant nos services :

- Prestation de conseils en recrutement / « chasse de tête »,
- Mission Temporaire/Assistance Technique/Management de transition (détachement de notre personnel qualifié pour des missions temporaires),
- Portage salarial.

Tu interviendras sur l'ensemble des phases du cycle de vente : prospection téléphonique pour identifier l'interlocuteur décisionnaire chez ton client ou ton prospect (interlocuteur RH et interlocuteur opérationnel), décrocher un rdv, convaincre le client lors du rdv, recruter le profil idoine recherché par le client (sourcing/validation des candidats), négociation commerciale, suivi des prestations, fidélisation client.

Tu auras l'opportunité de travailler sur une grande variété de postes ETAM/Cadre/Cadre Dirigeant, et ce sur l'ensemble des fonctions : fonctions techniques, fonctions support, fonctions commerciales.

Dans cette aventure quotidienne, tu pourras compter sur la solidarité de ton équipe et un accompagnement bienveillant de ton coach.



## Ton profil

- **De formation Bac+5** (Université, Ecole d'Ingénieur ou Ecole de commerce), tu souhaites t'investir pleinement dans une PME en pleine croissance sur un secteur d'avenir (environnement, énergies renouvelables).
- **Tu souhaites faire du commerce et vendre des services à haute valeur ajoutée en B to B.** Une première expérience sur un poste commercial lors d'un stage est un atout pour ce poste. Si tu n'as aucune expérience, pas de panique, une formation complète est prévue. Une maîtrise de l'anglais ou d'une autre langue est un plus.
- **Entrepreneur dans l'âme, tu sais prendre des initiatives et travailler en autonomie.** Tu sais t'investir pleinement pour atteindre et dépasser des objectifs ambitieux. Ton sens commercial, ton implication et ton abnégation sont des qualités que tu devras posséder pour réussir sur ce poste.

## En résumé

Nous recherchons un collaborateur :

Engagé,  
ouvert d'esprit

Réaliste,  
optimiste par nature

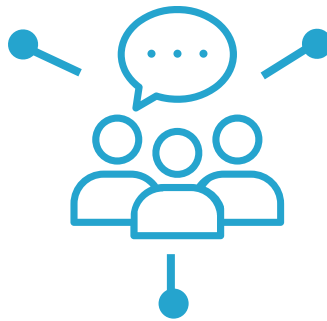
Ambitieux,  
adepte du collaboratif

## Pourquoi rejoindre la Green Team ?

Notre aventure se partage autour de valeurs fortes, éprouvées au quotidien par toute l'équipe.

**Le plaisir : Vivre positivement  
l'expérience Imagreen.**

Team Building, animations, lieu de vie agréable, fruits à disposition, écoute active



**L'éthique : Trouver du sens dans  
notre travail.**

Acteur de la transition  
Engagement vers la RSE

**L'ambition : Grandir personnellement et collectivement**

Formations, perspectives d'évolution.

## Tu es partant?

Postules en  
cliquant ici

